



Formation commerciale

Cisco Sales Expert

Objectifs

L'objectif de ce cours est de vous apporter les connaissances globales sur les produits et solutions Cisco, nécessaires pour savoir les vendre. L'atteinte de l'objectif de ce cours est validée par le passage et la réussite du test 646-205 (inclus dans le prix du cours).

CSE

Version : 5.0
2 jours

A qui s'adresse ce cours ?

Ce cours s'adresse aux commerciaux et à toutes les personnes devant comprendre les solutions proposées par Cisco sur l'ensemble des technologies réseau et les différents programmes d'incitation Cisco.

Pré-requis

Pour suivre ce cours, il est recommandé d'avoir suivi le cours ICND1 de Cisco ou d'avoir les connaissances équivalentes.

Contenu du stage

1. Introduction à Cisco

1.1. Pourquoi Cisco

2. Systèmes réseaux (Routage et Commutation)

2.1. Introduction

2.2. Les produits des systèmes de réseau

2.3. Success stories

3. La Mobilité

3.1. Introduction

3.2. Les produits de mobilité Cisco

3.3. Success stories

4. La communication unifiée

4.1. Introduction

4.2. Les produits de Communication Unifiée

4.3. Success Stories

5. Data Center

5.1. Introduction

5.2. Les produits de Data Center

5.3. Success Stories

6. La sécurité

6.1. Introduction

6.2. Vue d'ensemble de haut niveau des produits de Sécurité

6.3. Success Stories

Pour plus d'informations : info@learneo.com ou 01 53 20 37 00

CCDA, CCDP, CCIE, CCIP, CCNA, CCNP, Cisco, Cisco IOS, Cisco Systems, the Cisco Systems logo, and Networking Academy are registered trademarks or trademarks of Cisco Systems, Inc. and/or its affiliates in the U.S. and certain other countries.

All other trademarks mentioned in this Web site are the property of their respective owners.